

ภาคผนวก ก
แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

แบบสอบถามเพื่อการวิจัย

**เรื่อง ส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตรายของ
วัยรุ่นหญิง อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลก**

แบบสอบถามนี้เป็นส่วนหนึ่งของวิชาการค้นคว้าอิสระ หลักสูตรบริหารธุรกิจ
มหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการประยุกต์ คณะวิทยาการจัดการ มหาวิทยาลัยราชภัฏพิษณุ
ลงกรณ์ โดยมีวัตถุประสงค์ในการเก็บรวบรวมข้อมูลของวัยรุ่นหญิง อำเภอเมือง จังหวัด
พิษณุโลก รวมถึงข้อคิดเห็นต่างๆ เพื่อนำมาเป็นข้อมูลในการศึกษาและวิจัย หัวข้อส่วนประสม
ทางการตลาดที่มีผลต่อกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตรายของวัยรุ่นหญิง อำเภอเมือง
จังหวัดพิษณุโลก ซึ่งข้อมูลที่ได้รับจากท่านจะถูกเก็บเป็นความลับและใช้เพื่อการวิจัยเท่านั้น
ผู้วิจัยจึงขอรับรองความอนุเคราะห์จากท่านโปรดตอบแบบสอบถามให้ครบถ้วนและตามความเป็น
จริงมากที่สุด เพื่อให้ผลการวิจัยนี้ได้ผลสมบูรณ์ตามความมุ่งหมาย ขอบพระคุณในความ
ร่วมมือเป็นอย่างสูงมา ณ โอกาสนี้

แบบสอบถามมีทั้งหมด 4 ส่วน

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ส่วนที่ 2 ความคิดเห็นส่วนประสมทางการตลาด (4Ps) ที่มีผลต่อการตัดสินใจใช้
เครื่องสำอางอันตราย

ส่วนที่ 3 ความคิดเห็นเกี่ยวกับกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตราย

ส่วนที่ 4 ข้อเสนอแนะ

หมายเหตุ :

เครื่องสำอางอันตราย หมายถึง เครื่องสำอางที่มีการใส่สารห้ามใช้ “ได้แก่ สารไฮโดรควิโนน กรดเรทโนอิก และปรอทแอมโมเนีย

ส่วนที่ 1

ข้อมูลทั่วไปของผู้ดตอบแบบสอบถาม

คำชี้แจง:โปรดกรอกข้อความหรือทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องว่างตามความเป็นจริง
เพียงคำตอบเดียว

1. ระดับชั้นการศึกษา

 ม.4 ม.5 ม.6

2. รายได้ส่วนตัวเฉลี่ยต่อเดือน (เป็นรายได้จากค่าขนมที่ได้จากการซื้อของหรือรายได้จากการทำงาน part time)

 ต่ำกว่า 2,000 บาท 2,001-3,000 บาท 3,001-4,000 บาท 4,001-5,000 บาท 5,001 บาทขึ้นไป

3. รายได้ของครอบครัวเฉลี่ยต่อเดือน (รายได้ของผู้ปกครองเฉลี่ยรวม)

 ต่ำกว่า 15,000 บาท 15,001-30,000 บาท 30,001-45,000 บาท 45,001-60,000 บาท 60,001 บาทขึ้นไป

4. ท่านอยากรีบวิวแบบใด

 ผิวตามธรรมชาติ ผิวขาว ผิวสองสี ผิวสีน้ำตาลแทนหรือเข้ม ผิวดำ

5. เครื่องสำอางที่ท่านเลือกซื้อเป็นอันดับแรกมีคุณสมบัติแบบใด

 ทำให้ผิวขาว รักษาสิว ป้องกันแสงแดด บำรุงผิว ลดริ้วรอย

6. ท่านใช้เครื่องสำอางที่มีส่วนประกอบใดบ้างสำหรับผิวหน้า (เลือกได้หลายดัวเลือก)

 ส่วนประกอบที่มาจากพืชหรือสมุนไพร ส่วนประกอบที่มาจากสัตว์ ส่วนประกอบที่เป็นวัตถุประสงค์ทางเวชสำอาง ส่วนประกอบที่เป็นสารอาหาร เช่น วิตามิน แร่ธาตุ

7. ท่านมีความรู้เกี่ยวกับเครื่องสำอางอันตรายในระดับใด

 มากที่สุด มาก ปานกลาง น้อย น้อยที่สุด

8. ท่านใช้เครื่องสำอางอันตรายชนิดใดบ้างสำหรับผิวน้ำ (เลือกได้หลายตัวเลือก)

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> บำรุงผิวน้ำ | <input type="checkbox"/> ป้องกันแสงแดด |
| <input type="checkbox"/> หน้าขาว ลดฝ้า กระ จุดด่างดำ | <input type="checkbox"/> รักษาสิว |
| <input type="checkbox"/> ลดริ้วรอย | |

9. ท่านซื้อเครื่องสำอางอันตรายจำนวนกี่ครั้งต่อเดือน

- | | |
|------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> 1-2 ครั้ง | <input type="checkbox"/> 3-4 ครั้ง |
| <input type="checkbox"/> 5-6 ครั้ง | <input type="checkbox"/> มากกว่า 6 ครั้ง |

10. ท่านจ่ายเงินเพื่อซื้อเครื่องสำอางอันตรายโดยเฉลี่ยกี่บาทต่อครั้ง

- | | |
|--|--------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> ต่ำกว่า 200 บาท | <input type="checkbox"/> 201-300 บาท |
| <input type="checkbox"/> 301-400 บาท | <input type="checkbox"/> 401-500 บาท |
| <input type="checkbox"/> 500 บาทขึ้นไป | |

11. ประสบการณ์การแพ้เครื่องสำอางอันตราย

- | |
|--|
| <input type="checkbox"/> ไม่เคยแพ้ (ข้ามไปส่วนที่ 2) |
| <input type="checkbox"/> เคยแพ้ |

12. อาการแพ้ที่ไม่พึงประสงค์จากการใช้เครื่องสำอางอันตราย

- | | |
|----------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> หน้าลอก | <input type="checkbox"/> แสบร้อน หน้าไหม้ |
| <input type="checkbox"/> สิวขึ้น | <input type="checkbox"/> เกิดผื่นแดงและมีอาการคัน |

ส่วนที่ 2 ส่วนประเมินทางการตลาด (4Ps) มีผลต่อกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตรายของวัยรุ่นหญิง อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลก

คำชี้แจง : กรุณาทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องว่างที่ถูกที่สุดเพียงช่องเดียวในแต่ละปัจจัยตามที่

ท่านให้ระดับความคิดเห็นที่มีผลต่อกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตราย

หมายเหตุ : ระดับความคิดเห็น 5 = มากที่สุด 4 = มาก 3 = ปานกลาง 2 = น้อย 1 = น้อยที่สุด

ปัจจัยด้านส่วนประเมินทางการตลาด	ระดับความคิดเห็น				
	5	4	3	2	1
ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ (Product)					
1. ความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ตามลักษณะการใช้งาน					
2. คุณสมบัติและประโยชน์ที่ได้จากผลิตภัณฑ์ เช่น ทำให้ผิวขาวขึ้น รักษาสิว ฝ้า กระ จุดด่างดำ เป็นต้น					
3. จุดเด่นของผลิตภัณฑ์ เช่น ซึมซาบเร็ว บางเบา ไม่เหนียว					
4. บรรจุภัณฑ์และการออกแบบสวยงาม					
5. ตราสินค้ามีให้เลือกซื้อหลากหลายยี่ห้อ					
ปัจจัยด้านราคา (Price)					
6. ราคากลูกกว่าຍี่ห้ออื่น					
7. ราคามาเหมาะสมกับคุณภาพที่ได้รับ					
ปัจจัยด้านส่วนประเมินทางการตลาด	ระดับความสำคัญ				
	5	4	3	2	1
8. มีให้เลือกหลากหลายราคา					
9. มีราคาน้ำหนัก					
10. ช่องทางการจัดจำหน่ายผ่านระบบออนไลน์					
11. มีช่องทางการจัดจำหน่ายตามร้านค้า ร้านสะดวกซื้อ ห้างสรรพสินค้า					

ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย (Place)					
12. มีช่องทางการจัดจำหน่ายผ่านระบบด้วยแทน					
13. ช่องทางจัดจำหน่ายนั้นมีความน่าเชื่อถือ					
14. ช่องทางที่เลือกใช้มีความสะดวกรวดเร็ว					
15. ท่านสามารถหาซื้อเครื่องสำอางได้ง่าย ผ่านช่องทางจำหน่ายที่ท่านเลือก					
ปัจจัยด้านเทคโนโลยีและสื่อสารมวลชน (Technology)					
16. มีการโฆษณา เช่น มีดาวน์โหลดเป็นพรีเซนเตอร์					
17. มีการพูดปากต่อปาก คำแนะนำจากคนใกล้ชิด การประชาสัมพันธ์จากรีวิวนั้นสื่อทางการตลาด หรือจาก ด้วยแทนจำหน่าย					
18. มีพนักงานให้คำแนะนำเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์					
19. มีการส่งเสริมการขาย เช่น การลด แลก แจก แคมเปญค้า					

ส่วนที่ 3 กระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางอันตรายของวัยรุ่นหญิง อำเภอเมือง จังหวัดพิษณุโลก

กระบวนการตัดสินใจ	ระดับความคิดเห็น				
	5	4	3	2	1
ดำเนินการรับรู้ความต้องการ					
1. ตัดสินใจใช้เพราเดรายีห้อ					
2. ตัดสินใจใช้เพราทำให้ผิวขาวไว					
3. ตัดสินใจใช้เพราคนส่วนใหญ่ใช้กัน					
4. ตัดสินใจใช้เพราเห็นคนอื่นใช้แล้วผิวสวย หน้าขาวใส					
ดำเนินการค้นหาข้อมูล					
5. ได้รับคำแนะนำจากเพื่อน คนใกล้ชิด หรือบุคคลที่มี ชื่อเสียง					
6. ได้รับข้อมูลจากการประชาสัมพันธ์ผ่านสื่อออนไลน์ เช่น เว็บไซต์ เฟสบุ๊ค เป็นต้น					
7. ได้รับข้อมูลจากพนักงาน หรือด้วยแทนจำหน่าย					

กระบวนการตัดสินใจ	ระดับความคิดเห็น				
	5	4	3	2	1
ด้านผลกระทบทางเชิงลบ					
8. พิจารณาจากผลิตภัณฑ์					
9. พิจารณาจากราคาของผลิตภัณฑ์					
10. พิจารณาจากชื่อเสียงของผลิตภัณฑ์					
11. พิจารณาจากช่องทางจำหน่าย					
12. พิจารณาจากความต้องการส่วนตัวเป็นหลัก					
ด้านการตัดสินใจเลือกใช้					
13. ตัดสินใจจากความพึงพอใจของตัวเอง					
14. ตัดสินใจจากคำแนะนำของบุคคลใกล้ชิด หรือบุคคลที่มีชื่อเสียง					
15. ตัดสินใจจากการเชิญชวนทางการตลาด เช่น การโฆษณา การลดแลก แจกแถม เป็นต้น					
ด้านพฤติกรรมหลังการซื้อ					
16. พึงพอใจในผลิตภัณฑ์ที่ซื้อไป					
17. ในอนาคตจะใช้ผลิตภัณฑ์ต่อ					
18. จะแนะนำบอกต่อหรือให้ข้อมูลต่างๆ กับบุคคลอื่น					

ส่วนที่ 4 ข้อเสนอแนะ

.....

.....

ภาคผนวก ข

หนังสือขอความอนุเคราะห์



บันทึกข้อความ

สื่อสารราชการ บัญชีดิจิทัลยศรีปุ่น มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงใหม่

27. 7 bed/beds

ເວັບໄຊ ເພື່ອການປະຕິບັດການຄ້າທີ່ມີຄວາມສຳເນົາ

๑๖๗๔ พระบรมราชโองการ จัดตั้งวัดราษฎร์ในกรุงศรีอยุธยา

153

การบัญชีและการบันทึกหนี้สินของบุคคลภายนอก

1593-1600-3302-1

1990-1991
1991-1992
1992-1993
1993-1994
1994-1995
1995-1996
1996-1997
1997-1998
1998-1999
1999-2000
2000-2001
2001-2002
2002-2003
2003-2004
2004-2005
2005-2006
2006-2007
2007-2008
2008-2009
2009-2010
2010-2011
2011-2012
2012-2013
2013-2014
2014-2015
2015-2016
2016-2017
2017-2018
2018-2019
2019-2020
2020-2021
2021-2022
2022-2023
2023-2024

— 19 —

THE PRACTICAL USE OF THE COMPUTER IN FORESTRY

BRUNSWICK CLOTHING CO., INC. 100 BROADWAY, NEW YORK, N.Y.

<http://www.ijerph.com> | ISSN: 1660-4601 | DOI: 10.3390/ijerph16094601



ที่ ๑๖ ๐๙๗๘.๑(๔)/๒ ๖๖๖๘

บัณฑิตวิทยาลัย
มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์
สำนักเรียน จังหวัดพิษณุโลก ๖๕๐๐

๔ กันยายน ๖๖๖๘

เรื่อง ข้อความอนุเคราะห์ในการเก็บช้อมูล

เรียน

สังฆ์ส่งนาด้วย แบบสอบถาม จำนวน ๗๔

ด้วย นางสาวัญชรีรา ปาอิรานิช นักศึกษาปริญญาโท หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาวิชาการจัดการประยุกต์ รหัสประจำตัวนักศึกษา ๔๘๖๗๐๑๕๐๐๓ กำลังดำเนินการทำการเก็บข้อมูลเพื่อวิเคราะห์และประเมินผลต่อกระบวนการตัดสินใจใช้เครื่องสำอางค์อย่างมีประสิทธิภาพ สำหรับผู้หญิง อายุ ๑๘-๒๕ ปี ที่มีผิวบอบบางแพ้ง่าย ครอบคลุมทั่วประเทศ จึงขอเชิญชวนให้ผู้สนใจเข้าร่วมตอบแบบสอบถาม ในการดำเนินการเก็บข้อมูลนี้ นักศึกษาจะเป็นตัวของความอนุเคราะห์ในการเก็บช้อมูล เพื่อเป็นประโยชน์แก่ผู้อื่น โดยใช้แบบสอบถาม

ในการนี้ บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์ จึงขอเชิญชวนอนุเคราะห์ จากท่านอนุญาตให้นักศึกษาได้เข้าเก็บช้อมูลในครั้งนี้

จึงเรียนมาเพื่อโปรดพิจารณาให้ความอนุเคราะห์ และขอขอบพระคุณมา ณ โอกาสนี้

ขอแสดงความนับถือ



(รองศาสตราจารย์ ดร.สุวารีย์ วงศ์วัฒนา)

คณบดีบัณฑิตวิทยาลัย

มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์

บัณฑิตวิทยาลัย

มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์

โทร/ไลน์: ๐-๘๕๖๘๘๗๗๗๗