

อนึ่งเมื่อมีเหตุอันน่าเศร้าใจที่เกิดขึ้นแก่ประชาชนทั้งหลายอันเนื่องมาจากการกระทำของบุคคลใดคนหนึ่งหรือหลายคนก็ตาม ผู้ที่กระทำผิดนั้นจะต้องรับผิดชอบในสิ่งที่ตนได้กระทำนั้น และจะต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นด้วย ในกรณีที่ผู้กระทำผิดนั้นเป็นผู้ที่ไร้ความสามารถที่จะชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นด้วยแล้ว ผู้ที่สมควรจะชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น ก็คือผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น โดยที่ผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น จะต้องเป็นผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น โดยที่ผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น จะต้องเป็นผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น โดยที่ผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น จะต้องเป็นผู้ที่มีหน้าที่ต้องชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นแก่ผู้อื่นนั้น

ประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์

มาตรา ๓๖๖ ผู้ที่กระทำความผิดอันเป็นการผิดสัญญาซื้อขายเงินตรา โดยเจตนาจะจำหน่ายเงินตราแก่ผู้อื่นในลักษณะที่มิใช่เป็นการซื้อขายเงินตราตามปกติธรรมดา จะต้องชดเชยค่าเสียหายแก่ผู้อื่นในลักษณะที่มิใช่เป็นการซื้อขายเงินตราตามปกติธรรมดา

บทเฉพาะตัว

มาตรา ๓๖๗ ผู้ที่กระทำความผิดอันเป็นการผิดสัญญาซื้อขายเงินตรา โดยเจตนาจะจำหน่ายเงินตราแก่ผู้อื่นในลักษณะที่มิใช่เป็นการซื้อขายเงินตราตามปกติธรรมดา จะต้องชดเชยค่าเสียหายแก่ผู้อื่นในลักษณะที่มิใช่เป็นการซื้อขายเงินตราตามปกติธรรมดา

บทเฉพาะตัว

ประชาสัมพันธน์ เป็นผลให้การปฏิบัติยังไม่ถูกต้อง อีกประเด็นหนึ่งที่สำคัญที่มีผลต่อการปฏิบัติของนักศึกษาเกี่ยวกับการใช้เครื่องสำอางอันตรายคือ ความรู้เกี่ยวกับเครื่องสำอางที่นักศึกษาได้รับจากสื่อส่วนใหญ่เป็นสื่อประเภทสื่อโทรทัศน์ อินเทอร์เน็ต และสื่อสิ่งพิมพ์ เช่นโปสเตอร์ แผ่นพับ หนังสือพิมพ์ ซึ่งสื่อเหล่านี้ไม่ได้ผ่านการพิจารณาจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้องเป็นผลให้นักศึกษาอาจจะได้รับข้อมูลข่าวสารเกินจริง

เลิศชาย เลิศวุฒิ (2553) ได้ทำการศึกษาพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องสำอางทาผิว ทาผ้า ทำให้หน้าขาว ของนักเรียนหญิงระดับมัธยมศึกษาตอนปลาย และนักเรียนหญิงระดับ ปวช. ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดฉะเชิงเทรา เพื่อศึกษาถึงระดับความรู้ระดับการรับรู้ข่าวสาร พฤติกรรมการตัดสินใจเลือกซื้อ และปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อเครื่องสำอางทาผิว ทาผ้า ทำให้หน้าขาว กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาคือ นักเรียนหญิงระดับมัธยมศึกษาตอนปลายของโรงเรียนในเขตอำเภอเมือง จังหวัดฉะเชิงเทรา จำนวน 9 โรงเรียนทั้งสิ้น 380 คน และนักเรียนหญิงระดับ ปวช. ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดฉะเชิงเทรา จำนวน 5 โรงเรียนทั้งสิ้น 360 คน รวมเป็น 740 คน จากผลการศึกษาพบว่า กลุ่มตัวอย่างที่มีระดับการศึกษาแตกต่างกันจะมีพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องสำอางทาผิว ทา ผ้า ทำให้หน้าขาว แตกต่างกัน เมื่อพิจารณาระดับความรู้เรื่องเครื่องสำอางทาผิว ทา ผ้า ทำให้หน้าขาว พบว่าทั้งนักเรียนมัธยมศึกษาตอนปลายและนักเรียน ปวช. ส่วนใหญ่มีระดับความรู้ดีเหมือนกัน โดยกลุ่มตัวอย่างที่มีความรู้ดีจะมีพฤติกรรมการตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องสำอางทาผิว ทาผ้า ทำให้หน้าขาวถูกต้องมากกว่ากลุ่มตัวอย่างที่มีระดับความรู้ปานกลางและต่ำ กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับคุณลักษณะของผลิตภัณฑ์ โดยให้ความสำคัญเกี่ยวกับปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์สูง และได้รับข้อมูลข่าวสารการเผยแพร่ความรู้ด้านเครื่องสำอาง ทางสื่อโทรทัศน์ เพื่อน คนรู้จัก ตามลำดับ

นันทวัลย์ มิตรประทาน (2554) ได้ทำการศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดดของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัยคือ ผู้บริโภคในกรุงเทพมหานครที่ซื้อหรือใช้ครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด จำนวน 400 คน โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูล จากผลการวิจัยพบว่า รายได้เฉลี่ยต่อเดือน และอาชีพ มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดดของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร ในด้านของเหตุผลที่เลือกใช้ โอกาสที่ใช้ ความถี่ในการซื้อ และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ จากผลการวิเคราะห์ข้อมูลปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด(4Ps) ที่มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดดของผู้บริโภคในกรุงเทพมหานคร พบว่าด้านผลิตภัณฑ์ ค่า SPF ของผลิตภัณฑ์ที่ใช้ มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด ในด้านของเหตุผลที่ซื้อ โอกาสที่ใช้ ความถี่ในการซื้อ และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ ส่วนตราของผลิตภัณฑ์ มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด ในด้านของเหตุผลที่ใช้ เนื้อผลิตภัณฑ์ที่ซื้อใช้ และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ ด้านราคา พบว่า การเปรียบเทียบความเหมาะสมของราคา มีผลต่อพฤติกรรมการ

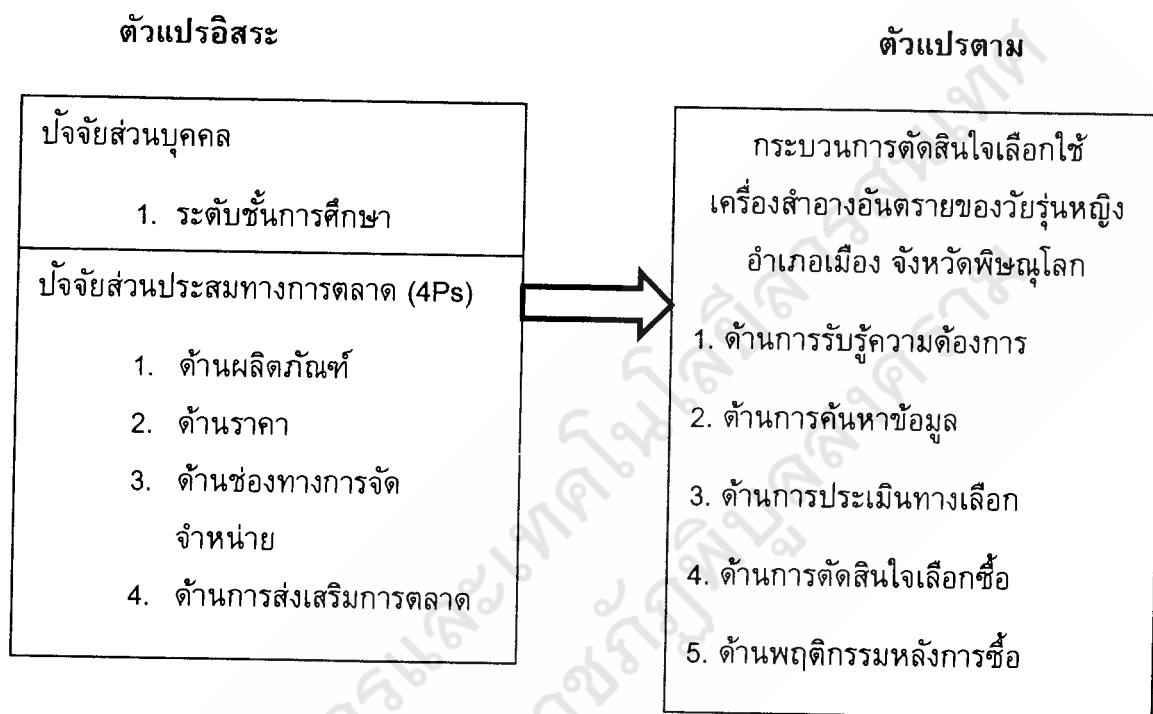
ซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด ในด้านของเหตุผลที่เลือกใช้ โอกาสที่ใช้และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย พบว่า สถานที่ซื้อ มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด ในด้านของโอกาสที่ใช้ ความถี่ในการซื้อ และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ ด้านการส่งเสริมการตลาด พบว่า รายการส่งเสริมการตลาด มีผลต่อพฤติกรรมการซื้อครีมบำรุงผิวกายเพื่อป้องกันแสงแดด ในด้านของเหตุผลที่เลือกใช้ โอกาสที่ใช้ และการรับข้อมูลเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เท่านั้น

พรชนัน สุขเจริญชัยกิจ (2552) ได้ศึกษาเรื่องการเลือกเครื่องสำอางทาฝ้า ทำให้หน้าขาว ของวัยรุ่น กรณีศึกษา อำเภอบ้านโป่ง จังหวัดราชบุรี มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาผลิตภัณฑ์ การเลือกและปัจจัยที่มีผลต่อการเลือกเครื่องสำอางทาฝ้าทำให้หน้าขาวของวัยรุ่น อำเภอบ้านโป่ง จังหวัดราชบุรี เก็บข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามจากกลุ่มตัวอย่างจำนวนทั้งสิ้น 400 คน ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง เคยได้รับข่าวสารหรือโฆษณาเครื่องสำอางจากโทรทัศน์และจากเพื่อน ให้ความสำคัญกับการเลือกเครื่องสำอางที่ภาชนะบรรจุปิดมิดชิด ไม่มีร่องรอยการฉีกขาดหรือเปิดก่อนซื้อใช้ ในระดับมากที่สุด ปัจจัยด้านเพศและประเภทของสถานศึกษามีความสัมพันธ์กับประสบการณ์ใช้เครื่องสำอางอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ การเลือกเครื่องสำอางตัวอย่าง จำนวน 10 ผลิตภัณฑ์ ของกลุ่มตัวอย่างจำนวนทั้งสิ้น 100 คน ซึ่งเป็นเครื่องสำอางที่มีฉลากถูกต้องตามที่กฎหมายกำหนด 4 ผลิตภัณฑ์ และไม่อยู่ในรายการประกาศเครื่องสำอางอันตรายของสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา 5 ผลิตภัณฑ์ พบว่า ร้อยละ 58.8 ของการเลือกเครื่องสำอางตัวอย่างเป็นการเลือกเครื่องสำอางที่ถูกต้องเมื่อพิจารณาจำแนกตามฉลาก และร้อยละ 58.6 ของการเลือกเครื่องสำอางตัวอย่างเป็นการเลือกเครื่องสำอางถูกต้องเมื่อพิจารณาจำแนกตามรายการประกาศเครื่องสำอางอันตราย กลุ่มตัวอย่าง ร้อยละ 68.9 ที่เลือกเครื่องสำอางตัวอย่างโดยพิจารณาฉลากและสามารถเลือกเครื่องสำอางตัวอย่างได้ถูกต้องมากกว่า ร้อยละ 50.0 การได้รับข้อมูลข่าวสารหรือโฆษณาจากสื่อบุคคลมีความสัมพันธ์อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติกับร้อยละ ของการเลือกเครื่องสำอางตัวอย่างได้ถูกต้องโดยการพิจารณาฉลาก

พิไลลักษณ์ ชื่นสุขศรี (2556) ได้ศึกษาเรื่อง การตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องสำอางประเภทผลิตภัณฑ์รองพื้นของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานคร จากการศึกษาพบว่า มีแค่การศึกษาและอาชีพที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกซื้อเครื่องสำอางประเภทผลิตภัณฑ์รองพื้น เนื่องจากในปัจจุบันนี้ เทคโนโลยีการสื่อสารเข้ามามีอิทธิพลในชีวิตของคนเราเป็นอย่างมาก สื่อโฆษณาสามารถเข้าถึงผู้บริโภคได้ง่ายมากขึ้น การใช้ Smartphone กลายเป็นเรื่องธรรมดาที่ใครๆก็สามารถมีได้ แม้กระทั่งเด็ก ประกอบกับการตามกระแสนิยม ถ้าคนดังหรือไอดอลในโลกโซเชียล บอกว่าสิ่งไหนดี ผู้รับสื่ออื่นๆ ก็จะต้องสรรหาผลิตภัณฑ์มาให้ได้ ส่วนด้านสถานภาพไม่ว่าจะเป็นอย่างไร ผู้หญิงทุกคนก็ต้องการให้ตนเองดูดี ต้องการความสวยงามทั้งนั้น และแม้ว่าจะไม่มีงบประมาณในการซื้อ บัตรเครดิตก็เป็นทางออกที่จะทำให้ได้ผลิตภัณฑ์มาใช้ก่อนแล้วจึง

กรอบแนวคิดในการวิจัย

จากการศึกษางานวิจัยที่เกี่ยวข้อง สามารถกำหนดกรอบแนวคิดในการวิจัยได้ ดังนี้



ภาพ 1 กรอบแนวคิดการวิจัย